

Teamlead Sales Support (w/m/d)

bei der Chubb Deutschland GmbH

in der Zentrale Hamburg



Chubb ist weltweit ein führender Anbieter von Lösungen und Dienstleistungen für Brandschutz und Sicherheit. Seit über 200 Jahren schützen wir Menschen und Vermögenswerte. Heute arbeiten unsere Mitarbeitenden in mehr als 200 Niederlassungen in 17 Ländern daran, die Welt sicherer zu machen, Menschen zu schützen und ihnen ein gutes Gefühl zu verschaffen. Unsere Brand-, Sicherheits- und Leitstellendienste decken mehr als 1 Million Standorte auf der ganzen Welt ab. Chubb ist Teil der API Group, einem globalen, marktführenden Anbieter von Sicherheits- und Spezialdienstleistungen an über 500 Standorten weltweit.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt zur Verstärkung unseres Teams in **der Hamburger Zentrale in Vollzeit** einen **Teamlead Sales Support (w/m/d)**.

Ihre abwechslungsreichen Aufgaben:

- Organisation, Führung und Weiterentwicklung der Abteilung Sales Support
- Auftragsmanagement für unsere Key Account Kunden inklusive Erfassung, Koordination und Nachverfolgung von Anfragen und Aufträgen
- Erstellen von Auswertungen, Plan, Forecast und sonstigen Kennzahlen für unsere Key Kunden und die Vertriebsleitung
- Sparringspartner für die Leitung Sales und Key-Account Vertriebler im Tagesgeschäft
- Optimierung der Key Kunden Abläufe im kaufmännischen Bereich und im Zusammenspiel mit den weiteren Abteilungen und Standorten
- Selbstständige Betreuung der jeweiligen zugeteilten Accounts
- Fachliche und disziplinarische Leitung von bis zu 5 Mitarbeitern

Ihr überzeugendes Profil:

- Erfolgreicher Abschluss einer kaufmännischen Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer kaufmännischen / serviceorientierten Funktion
- Organisationstalent und Kundenorientierung
- Sicherer Umgang mit MS-Office, vor allem Excel
- Idealerweise Englischkenntnisse
- Proaktive, strukturierte und vorausschauende Arbeitsweise und Belastbarkeit
- Gewissenhaftigkeit, Pflichtbewusstsein sowie Flexibilität

Unser vielschichtiges Angebot:

- Spannende Aufgaben, eine leistungsgerechte Bezahlung und zeitgemäße Sozialleistungen eines modernen Unternehmens
- 30 Tage Jahresurlaub
- Aussichtsreiche Karrierechancen eines weltweit präsenten Konzernverbundes
- Förderung und Weiterqualifikationen nach den Richtlinien unseres Personalentwicklungsprogramms
- Arbeitnehmerfinanzierte Altersvorsorge (20% Arbeitgeberzuschuss auf Eigenanteil)
- Attraktive Benefits: JobRad, MachtFit, Großhandel Selgros, Engelbert Strauss & Corporate Benefits

Interessiert und überzeugt?

Dann freuen wir uns sehr darauf Sie und Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen kennenzulernen!
Für Fragen stehen wir Ihnen gern jederzeit zur Verfügung.

Chubb Deutschland GmbH

Matthias Chmielewski | Langenhorner Chaussee 623 | 22419 Hamburg | Tel. 040 61161186 | de_bewerbung@chubbs.com

